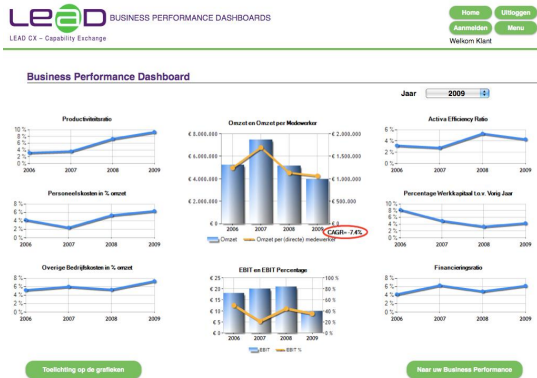


Informatie, direct beschikbaar waar en wanneer u wenst

De basis: Business Informatie Dashboard



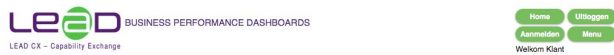
LEAD CX Business Informatie Dashboard kan elke gewenste informatiestroom bevatten die in uw organisatie van belang is.

Wilt u uw eigen berekeningen of grafische weergave erop loslaten?

LEAD CX Business Informatie Dashboards worden standaard geleverd met financiële kerngegevens.

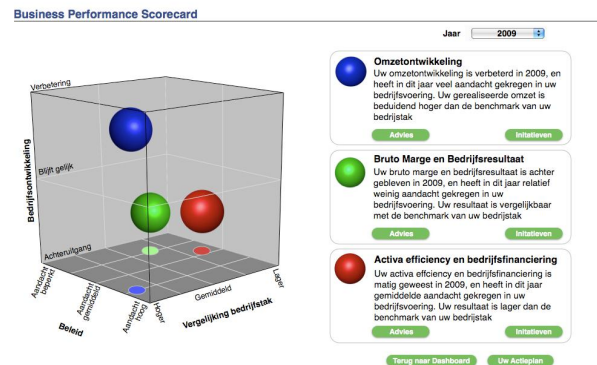
Het complete overzicht: Business Performance Scorecard

Uw bedrijfsinformatie bestaat uit meer dan alleen maar accountantsgegevens.



Bepaal uw strategie door direct inzicht te hebben in het resultaat.

Leer welke aandacht u en uw organisatie geeft aan de markt en vergelijk de resultaten in uw branche.



de Business Performance Scorecard is een unieke en snelle manier om van gegevens naar strategie te gaan.

De perfecte ondersteuning voor het vinden van de juiste adviseurs indien u en uw organisatie daar hun voordeel mee kunnen doen.

Digitale advisering en actieplan



BPD Digitale Adviseur
Selecteer het advies en voeg het toe aan uw Klant Business Performance Scorecard Dashboard

Recent Advies	Categorie	Groep	Items
Performance Review 01-11-2009 - 10:28	Omzetgroei - Volume	Commercieel	Personeel beter richten op strategie
Right Placement 12-10-2009 - 09:55	Omzetgroei - Prijs	Organisatie	Verbetert product kennis werknemers
	Bedrijfsresultaat	Financieel	Verbetert product kennis werknemers
	Financiering en werkkapitaal		Verbetert innovatie management
	Toekomstverwachting		VOIP Telefooncentrale
	Bedrijfsbescherming		Accountmanagement training personeel
	Bedrijfsopvolging		

Situatie
Wat is de situatie van de organisatie?
 Slecht → Ontschot
Wat is de situatie van de markt?
 Slecht → Ontschot
Wat is de toekomstverwachting?
 Minder → Zeleis → Groei

Verbetert productkennis werknemers
Wat is het?
 Verbetering van de product kennis van werknemers is een beproefde manier om omzet te vergroten

Welke acties zijn nodig?
 Een inventarisatie is nodig van de huidige productkennis van de werknemers en wie de key-players zijn in de verkoop

Tips
 • Wijs klant op onderwerpbehoefte
 • Inventariseer portfolio samen met klant

Forum Bewaar Geef een cijfer aan dit advies: ★★★★★ Kunt u het passende advies hier niet vinden? Zoek dan in het **Advies Forum** naar tips

De LEAD CX Digitale Adviseur u helpt u met het snel inzichtelijk maken van de best passende acties bij de situatie waar uw organisatie op dit moment in verkeerd, of het scenario waar u naar toe wilt groeien.

Het wordt u aangeboden door uw accountants kantoor of organisatieadviseur.

Meer weten? Neem contact op met uw accountant.